

MÔ TẢ YÊU CẦU TUYỂN DỤNG CHI NHÁNH ĐỢT 1/2024

I. YÊU CẦU CHUNG

1. Trường đào tạo

- Nhóm 1: Đại học công lập/ công lập liên kết với nước ngoài; Đại học nước ngoài, áp dụng đối với các chi nhánh hạng Đặc biệt và hạng I thuộc các khu vực địa bàn TP. Hà Nội, TP. HCM, Đà Nẵng, Cần Thơ.
- Nhóm 2: Đại học dân lập (tư thục)/ dân lập liên kết với nước ngoài với các Chi nhánh còn lại.

❖ Lưu ý:

- VietinBank chỉ tuyển dụng với các ứng viên tốt nghiệp Đại học hệ chính quy, tập trung, dài hạn tại các trường đại học trở lên (**không bao gồm hình thức học liên thông lên đại học, tại chức, hệ vừa học vừa làm, văn bằng 2**).
- Đối với ứng viên chưa được cấp bằng tốt nghiệp năm 2024, vui lòng ghi rõ xếp loại tốt nghiệp và thời gian tốt nghiệp dự kiến tại CV ứng tuyển.

2. Yêu cầu khác

- ❖ **Yêu cầu về kinh nghiệm:** xem thông tin chi tiết đối với từng vị trí tuyển dụng.
- ❖ **Yêu cầu về độ tuổi:**
 - Không quá 30 tuổi đối với vị trí: Quan hệ khách hàng bán lẻ, Quan hệ khách hàng doanh nghiệp, Tài trợ thương mại, Ngân hàng giao dịch;
 - Không quá 28 tuổi đối với vị trí Giao dịch viên;
 - Không quá 35 tuổi đối với các vị trí còn lại.
- ❖ Ưu tiên: Ngoại hình khá, sức khỏe tốt. Chiều cao Nữ cao từ 1m58, Nam cao từ 1m65.

II. CHI TIẾT MÔ TẢ CÔNG VIỆC VÀ YÊU CẦU TUYỂN DỤNG

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
1.	Quan hệ Khách hàng Bán lẻ	<ul style="list-style-type: none"> - Chủ động tìm kiếm, tiếp thị khách hàng mới, bán hàng, chăm sóc và duy trì mối quan hệ thường xuyên với khách hàng; - Tiếp nhận và giải quyết các vướng mắc, nhu cầu của khách hàng; - Thực hiện chào bán và bán chéo sản phẩm dịch vụ của VietinBank; - Thẩm định sơ bộ hồ sơ vay vốn, đề xuất cấp tín dụng đối với khách hàng; 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế, Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật kinh tế. ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Lập kế hoạch bán hàng; - Bán hàng hiệu quả; - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ; - Giao tiếp, đàm phán; - Thuyết trình; - Làm việc nhóm.

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<ul style="list-style-type: none"> - Thu hồi các khoản nợ trong hạn, nợ quá hạn, nợ xấu, nợ xử lý rủi ro/Quản lý thông tin khách hàng. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Kiến thức/Khả năng <ul style="list-style-type: none"> - Có kiến thức về sản phẩm dịch vụ ngân hàng; - Có khả năng theo dõi, đánh giá đưa ra các giải pháp phòng ngừa, giảm thiểu rủi ro hiệu quả trong công tác bán hàng.
2.	Quan hệ Khách hàng Doanh nghiệp (Quan hệ KHDN Vừa & Nhỏ, Quan hệ KH Doanh nghiệp Lớn, Quan hệ KH Doanh nghiệp)	<ul style="list-style-type: none"> - Chủ động tìm kiếm khách hàng, bán hàng, chăm sóc và duy trì mối quan hệ thường xuyên với khách hàng; - Thẩm định sơ bộ tín dụng; - Kiểm tra khách hàng trước, trong và sau khi cấp tín dụng, đôn đốc khách hàng trả nợ đúng hạn, phối hợp xử lý và thu hồi nợ xấu, nợ xử lý rủi ro của khách hàng được phân công phụ trách; - Quản lý thông tin khách hàng cập nhật thông tin khách hàng cung cấp cho các bộ phận có liên quan để phục vụ công tác cảnh báo sớm. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế, Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật kinh tế. ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Lập kế hoạch bán hàng; - Bán hàng hiệu quả; - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ; - Giao tiếp, đàm phán; - Thuyết trình; - Làm việc nhóm. ❖ Kiến thức/Khả năng <ul style="list-style-type: none"> - Có kiến thức về sản phẩm dịch vụ ngân hàng - Có khả năng theo dõi, đánh giá đưa ra các giải pháp phòng ngừa, giảm thiểu rủi ro hiệu quả trong công tác bán hàng
3.	Quan hệ Khách hàng Doanh nghiệp FDI (Quan hệ KHDN FDI Tiếng Hàn, Quan hệ KHDN FDI Tiếng Trung, KHDN FDI Anh/Trung/Nhật/Hàn, Quan hệ KHDN FDI Tiếng Anh, QH KHDN FDI Tiếng Anh/Trung)	<ul style="list-style-type: none"> - Chủ động tìm kiếm khách hàng, bán hàng, chăm sóc và duy trì mối quan hệ thường xuyên với khách hàng; - Thẩm định sơ bộ tín dụng; - Kiểm tra khách hàng trước, trong và sau khi cấp tín dụng, đôn đốc khách hàng trả nợ đúng hạn, phối hợp xử lý và thu hồi nợ xấu, nợ xử lý rủi ro của khách hàng được phân công phụ trách; - Quản lý thông tin khách hàng cập nhật thông tin khách hàng cung cấp cho các bộ phận có liên quan để phục vụ công tác cảnh báo sớm. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế, Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật kinh tế... Ngoại ngữ tiếng Anh/Trung/Nhật/Hàn. ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Lập kế hoạch bán hàng; - Bán hàng hiệu quả; - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ; - Giao tiếp, đàm phán; - Thuyết trình; - Làm việc nhóm. ❖ Kiến thức/Khả năng <ul style="list-style-type: none"> - Có kiến thức về sản phẩm dịch vụ ngân hàng

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
			<ul style="list-style-type: none"> - Có khả năng theo dõi, đánh giá đưa ra các giải pháp phòng ngừa, giảm thiểu rủi ro hiệu quả trong công tác bán hàng - Ưu tiên các ứng cử viên du học tại các quốc gia có ngôn ngữ chính là tiếng Anh/Trung/Nhật/Hàn và/hoặc có chứng chỉ như sau hoặc tương đương: <ul style="list-style-type: none"> + Tiếng Anh: TOEIC 780 hoặc IELTS 6.0 hoặc TOEFL IBT 78 hoặc TOEFL CBT 210; + Tiếng Trung: HSK cấp 5 (hoặc HSK cũ cấp 7) hoặc TOLFC cấp 4; + Tiếng Nhật: JLPT N2; + Tiếng Hàn Quốc: TOPIK 4.
4.	CB Ngân hàng giao dịch	<ul style="list-style-type: none"> - Thực hiện tiếp thị, tư vấn, bán các sản phẩm ngân hàng giao dịch; - Thực hiện các công việc tác nghiệp ngân hàng giao dịch; - Nghiên cứu các văn bản tài liệu mới liên quan về Ngân hàng giao dịch, đề xuất cải tiến đối với các sản phẩm và nghiệp vụ Ngân hàng giao dịch. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế, Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật kinh tế. ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Lập kế hoạch bán hàng; - Bán hàng hiệu quả; - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ; - Giao tiếp, đàm phán; - Thuyết trình; - Làm việc nhóm; - Phân tích, tổng hợp. ❖ Kiến thức <ul style="list-style-type: none"> - Có kiến thức, nắm vững về sản phẩm dịch vụ ngân hàng giao dịch - Có khả năng theo dõi, đánh giá đưa ra các giải pháp phòng ngừa, giảm thiểu rủi ro hiệu quả trong công tác bán hàng
5.	Cán bộ Tài trợ thương mại	<ul style="list-style-type: none"> - Thực hiện tiếp thị, tư vấn, bán các sản phẩm tài trợ thương mại (TTTM); - Thực hiện các công việc tác nghiệp TTTM; - Nghiên cứu các văn bản tài liệu mới liên quan về TTTM, đề xuất cải tiến đối với các sản phẩm và nghiệp vụ TTTM. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế, Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật kinh tế. ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ; - Giao tiếp, đàm phán; - Làm việc nhóm; - Phân tích, tổng hợp.

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
			<ul style="list-style-type: none"> ❖ Kiến thức <ul style="list-style-type: none"> - Tiếng Anh tốt: TOEIC 780 hoặc IELTS 6.0 hoặc TOEFL IBT 78 hoặc TOEFL CBT 210; - Có kiến thức về sản phẩm dịch vụ TTTM - Hiểu biết các quy tắc ứng xử, thông lệ quốc tế về TTTM và hiểu biết các luật có liên quan ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 01 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực tài trợ thương mại, tín dụng tại các NHTM.
6.	Giao dịch viên	<ul style="list-style-type: none"> - Trực tiếp xử lý các giao dịch tại quầy (hạch toán, quản lý tài liệu chứng từ, kiểm đếm, thu chi tiền mặt...); - Chủ động tư vấn, tiếp thị khách hàng khi đến quầy giao dịch; - Thực hiện chào bán và bán chéo Sản phẩm dịch vụ của VietinBank; - Nghiên cứu, đề xuất các biện pháp nhằm cải tiến quy trình giao dịch, các sản phẩm dịch vụ thu hút khách hàng. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế, Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán... Hệ thống thông tin quản lý, Tin học kinh tế, Luật kinh tế. Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Giao tiếp, thuyết phục; - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ; - Làm việc độc lập; - Lắng nghe. ❖ Kiến thức: Có kiến thức về sản phẩm dịch vụ NH.
7.	Hỗ trợ tín dụng	<ul style="list-style-type: none"> - Thực hiện các phần việc tín dụng bao gồm: <ul style="list-style-type: none"> + Soạn thảo hợp đồng cấp tín dụng, hợp đồng bảo đảm, các văn bản sửa đổi/bổ sung/thanh lý hợp đồng; + Thực hiện công chứng/ chứng thực hợp đồng bảo đảm và đăng ký/ thay đổi/ xóa đăng ký giao dịch bảo đảm theo đúng quy định/quy trình hiện hành; + Thực hiện các thủ tục nhập/xuất hồ sơ; + Tài sản bảo đảm (TSBĐ), quản lý hồ sơ TSBĐ trong + thời gian tạm xuất; 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế, Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán... Tiếng Anh Tài chính ngân hàng, Hệ thống thông tin quản lý, Luật. ❖ Kỹ năng/Khả năng <ul style="list-style-type: none"> - Giao tiếp, thuyết phục - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ - Làm việc nhóm - Phân tích, tổng hợp - Có tính tuân thủ cao, cẩn thận, chủ động, có tinh thần trách nhiệm cao trong công việc. ❖ Kiến thức <ul style="list-style-type: none"> - Nắm vững về quy định, quy trình nghiệp vụ tín dụng NH; có kiến thức NHTM;

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<ul style="list-style-type: none"> + Kiểm soát hồ sơ tín dụng trước khi cấp tín dụng; + Tác nghiệp trên các phần mềm quản lý tín dụng; - Quản lý và lưu hồ sơ tín dụng. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Có hiểu biết về các phần mềm/chương trình liên quan đến nghiệp vụ thẩm định, quản lý khoản vay, quản lý TSBD.
8.	Kỹ sư Điện toán	<ul style="list-style-type: none"> - Vận hành, triển khai hệ thống CNTT tại chi nhánh; - Phối hợp các phòng nghiệp vụ tại chi nhánh hỗ trợ và xử lý kỹ thuật liên quan đến các sản phẩm dịch vụ thẻ, ngân hàng điện tử, các giao dịch ngoài quầy trên các kênh giao dịch; - Nghiên cứu, đề xuất các biện pháp nhằm nâng cao hiệu quả công tác điện toán, quản lý, sử dụng các thiết bị CNTT tại chi nhánh; các công việc khác. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Công nghệ thông tin, hệ thống thông tin quản lý, khoa học máy tính. ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Rà soát, tổng hợp số liệu; - Giải quyết vấn đề và xử lý sự cố; - Làm việc nhóm. ❖ Kiến thức: Kiến thức về CNTT, kỹ thuật máy tính.
9.	Nhân sự, tiền lương	<ul style="list-style-type: none"> - Thực hiện công tác nhân sự tại chi nhánh: Định biên, tuyển dụng, quy hoạch, đào tạo... ; - Chấm công, tính toán lương thưởng, Bảo hiểm xã hội tại chi nhánh ; - Quản lý hồ sơ giấy, quản lý hồ sơ máy, ký kết Hợp đồng lao động; - Thực hiện các công việc liên quan khác. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Quản trị nhân sự, Tiền lương, Kế toán, Tài chính ngân hàng, Luật. ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Xây dựng và quản lý mối quan hệ; - Lắng nghe, Giao tiếp, thuyết phục; - Quản lý thời gian; - Làm việc nhóm. ❖ Kiến thức: Có kiến thức về luật lao động, chính sách tiền lương, đãi ngộ, bảo hiểm xã hội, quản trị nguồn nhân lực.
10.	Nhân viên ổng hợp	<ul style="list-style-type: none"> - Tham gia xây dựng, đề xuất, tham mưu cho Ban giám đốc chi nhánh về kế hoạch kinh doanh, lãi suất và cân đối vốn tại chi nhánh; - Tham gia quản lý chất lượng hoạt động tại chi nhánh (ISO); - Thực hiện công tác báo cáo, tổng hợp; 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành/Ngành đào tạo: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Hệ thống thông tin quản lý, Luật ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Phân tích, tổng hợp số liệu; - Làm việc nhóm; - Quản lý thời gian;

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<ul style="list-style-type: none"> - Tham gia thực hiện công tác quản lý rủi ro hoạt động tại chi nhánh; - Tham gia công tác xử lý nợ tại chi nhánh. 	<ul style="list-style-type: none"> - Đàm phán, thuyết phục. ❖ Kiến thức: Có kiến thức về sản phẩm dịch vụ NH.
11.	Nhân viên Xử lý nợ/Thu nợ	<ul style="list-style-type: none"> - Thực hiện công tác xử lý nợ tại chi nhánh: Phân tích thực trạng chất lượng tín dụng và nợ có vấn đề của chi nhánh và đề xuất các biện pháp xử lý; Thực hiện báo cáo phân loại nợ; Theo dõi, giám sát danh sách khách hàng đen tại chi nhánh...; - Pháp chế: Tham gia đề xuất, tham mưu cho Ban giám đốc chi nhánh những vấn đề liên quan đến pháp luật trong hoạt động tín dụng và các hoạt động khác (nếu có). 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Luật, Tài chính, Ngân hàng, Kế toán, Kiểm toán, Kinh tế, Quản trị kinh doanh ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Phân tích, tổng hợp số liệu; - Làm việc độc lập dưới áp lực cao; - Đàm phán, thuyết phục; - Xây dựng và quản lý mối quan hệ; - Tư duy phản biện. ❖ Kiến thức: <ul style="list-style-type: none"> - Hiểu biết sâu Luật Ngân hàng nhà nước, Luật các Tổ chức tín dụng và các luật có liên quan; - Kiến thức về tín dụng, các sản phẩm dịch vụ ngân hàng và rủi ro của từng loại hình tín dụng. ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 01 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực pháp chế, xử lý nợ, quan hệ khách hàng.
12.	Phó Phòng Bán lẻ	<ul style="list-style-type: none"> - Triển khai bán hàng, chăm sóc khách hàng và nghiên cứu thị trường; - Thẩm định hồ sơ vay vốn, đề xuất cấp tín dụng đối với khách hàng; - Thu hồi các khoản nợ trong hạn, nợ quá hạn, nợ xấu, nợ XLRR/ Quản lý thông tin khách hàng - Đào tạo và quản lý nhân viên - Thực hiện các công việc khác như: Công tác báo cáo; Nghiên cứu thị trường; Quản lý danh mục, đánh giá, theo dõi hiệu quả kinh doanh của các PGD... 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật kinh tế. ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Lập kế hoạch bán hàng; - Bán hàng hiệu quả; - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ; - Giao tiếp, đàm phán; - Thuyết trình; - Làm việc nhóm; - Làm việc dưới áp lực cao; - Tư duy phản biện. ❖ Kiến thức/Khả năng

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
			<ul style="list-style-type: none"> - Kiến thức chuyên sâu về Marketing, bán hàng; thị trường tài chính ngân hàng; Luật kinh tế và các ngành luật liên quan đến hoạt động của NHTM. - Có khả năng theo dõi, đánh giá đưa ra các giải pháp phòng ngừa, giảm thiểu rủi ro hiệu quả trong công tác bán hàng; ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 03 năm kinh nghiệm làm việc trong ngành tài chính ngân hàng, hoặc trực tiếp liên quan đến lĩnh vực liên quan.
13.	NV Lưu ký chứng khoán	<ul style="list-style-type: none"> - Nhận hồ sơ từ khách hàng, hướng dẫn và thực hiện mở, đóng tài khoản lưu ký của Khách hàng, xin cấp trading code.... - Thực hiện lưu ký và thực hiện quyền cho khách hàng; - Thực hiện thanh toán các giao dịch mua/bán chứng khoán cho khách hàng: Xác nhận số dư giao dịch khớp lệnh, thanh toán giao dịch khớp lệnh theo quy định VSD; - Theo dõi các quyền của cổ đông đối với chứng khoán niêm yết/đăng ký giao dịch và thực hiện quyền, thanh toán cổ tức...cho khách hàng; - Thực hiện nghiệp vụ lưu ký chứng quyền có bảo đảm cho các công ty chứng khoán phát hành chứng quyền; - Thực hiện nghiệp vụ đại lý đăng ký, lưu ký và đại lý thanh toán trái phiếu doanh nghiệp và trái phiếu do Ngân hàng TMCP CTVN phát hành. - Thực hiện các công việc khác theo phân công. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật kinh tế. ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Phân tích, tổng hợp số liệu; - Làm việc nhóm; - Giao tiếp, đàm phán; - Làm việc dưới áp lực cao; - Trung thực, cẩn thận, có trách nhiệm, nhiệt tình trong công việc. ❖ Kiến thức/Khả năng <ul style="list-style-type: none"> - Hiểu biết rõ thị trường tài chính, chứng khoán và các quy định chung của pháp luật liên quan đến hoạt động của Công ty Quản lý Quỹ và các Quỹ đầu tư; - Sử dụng thành thạo phần mềm Ngân hàng lưu ký giám sát; - Tiếng Anh tốt: TOEIC 780 hoặc IELTS 6.0 hoặc TOEFL IBT 78 hoặc TOEFL CBT 210; ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 03 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực dịch vụ chứng khoán (lưu ký chứng khoán, quản lý quỹ...)
14.	Nhân viên Giám sát và quản trị quỹ	<ul style="list-style-type: none"> - Thực hiện giám sát hoạt động đầu tư và giao dịch tài sản của công ty Quản lý quỹ, Quỹ đầu tư theo quy định của pháp 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Chuyên ngành đào tạo: Khối ngành kinh tế: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật kinh tế.

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<p>luật, điều lệ công ty quản lý quỹ, công ty đầu tư chứng khoán, điều lệ quỹ;</p> <ul style="list-style-type: none"> - Thực hiện giám sát, bảo đảm tính hợp pháp và chỉ thanh toán từ tài sản của Quỹ, các khoản chi phù hợp với quy định; - Giám sát việc xác định giá trị tài sản ròng; kiểm tra bảo đảm giá trị tài sản ròng/chứng chỉ quỹ; - Giám sát việc tổ chức thực hiện, kiểm tra kết quả hợp nhất, sáp nhập, giải thể và thanh lý tài sản quỹ; - Phối hợp với khách hàng thực hiện rà soát về phương pháp định giá tài sản ròng của Quỹ và giám sát việc định giá giá trị tài sản ròng của Quỹ; - Xác nhận các báo cáo về giá trị tài sản ròng, hoạt động đầu tư, danh mục đầu tư của Quỹ do khách hàng lập; - Thực hiện nghiệp vụ Quản trị Quỹ 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Phân tích, tổng hợp số liệu; - Làm việc nhóm; - Giao tiếp, đàm phán; - Làm việc dưới áp lực cao; - Trung thực, cẩn thận, có trách nhiệm, nhiệt tình trong công việc. ❖ Kiến thức/Khả năng <ul style="list-style-type: none"> - Hiểu biết rõ thị trường tài chính, chứng khoán và các quy định chung của pháp luật liên quan đến hoạt động của Công ty Quản lý Quỹ và các Quỹ đầu tư; - Sử dụng thành thạo phần mềm Ngân hàng lưu ký giám sát; - Tiếng Anh tốt: TOEIC 780 hoặc IELTS 6.0 hoặc TOEFL IBT 78 hoặc TOEFL CBT 210; ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 03 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực dịch vụ chứng khoán (lưu ký chứng khoán, quản lý quỹ...)